

Junior Sales Manager (m/w/d)

Köln und Umgebung

Du trägst das Herz auf der Zunge und zählst Telefonieren zu deinen Hobbies? Du könntest den Grinch von Weihnachten überzeugen? Du hast Lust auf ein dynamisches, hochmotiviertes Team mit verschiedensten Hintergründen? Du möchtest während deines Studiums erste Erfahrungen im Sales-Bereich sammeln und Start-Up Luft schnuppern? Dann solltest Du weiterlesen!

Über uns

SoSafe ist ein junges, aber extrem schnell wachsendes Startup im Bereich Cyber-Security, das Sicherheits-Produkte mit Fokus auf Cyber-Security-Awareness entwickelt. Unsere Lösungen sind bereits erfolgreich im Einsatz bei renommierten Unternehmen. Im neuen Jahr möchten wir massiv wachsen und unsere Sales-Operation ausbauen. Dafür brauchen wir Dich!

Dein Profil

- Du beherrschst deutsch fließend in Wort und Schrift
- Du bist nicht auf den Mund gefallen und hast Spaß am Telefonieren
- Sorgfältiges und zuverlässiges Arbeiten zählen zu deinen Stärken
- Du hast Bock, mit unserem Team zu wachsen

Deine Aufgaben

- Du nimmst Kontakt zu wichtigen Entscheidern im IT-Sicherheitsbereich auf
- Du bist verantwortlich für die aktive, telefonische Ansprache sowie Betreuung potenzieller Neukunden
- Du unterstützt unsere Senior Sales Manager, die gemeinsam mit Dir zusammenarbeiten und neue Kunden gewinnen

Das bieten wir

- Viel Freiraum, um die Zukunft unseres Produktes, unserer internen Prozesse und unseres Unternehmens zu gestalten
- Leistungsabhängige Aufstiegsmöglichkeiten innerhalb des Sales-Teams
- Ein kompetitives Gehalt mit der Aussicht auf lukrative Provisionen
- Eine dynamische, innovative und ehrliche Arbeitsatmosphäre mit großartigen Kollegen
- Persönliche Entwicklungsmöglichkeiten und Kontakte durch die gesammelte Erfahrung der Gründer aus 10 Jahren Top-Management-Beratung
- Regelmäßige Team-Events in unserem Kölner Office

Interesse?

Dann melde Dich und erzähl uns von Dir! Schreib uns dazu einfach eine kurze E-Mail, die Du gerne auch mit Deinen Referenzen ergänzen kannst, an info@sosafe.de